

ERFOLGSGESCHICHTE M.B.P. Kooperationspartner

Die Wirtschaftssituation 2009 und 2010 war geprägt von Änderungen, Teuerungen und Einschränkungen im Kapitalmarkt. Ebenso wurde das Vertrauen in den Finanzdienstleister nicht gerade gefördert.

Dies hatte zur Folge das spezialisierte Makler aber auch Vermögensberater Umsatzeinbrüche, aber auch einen Abgang von Bestandskunden in Kauf nehmen mussten.

M.B.P hat nun bereits Anfang 2010 auf diese Situation innovativ reagiert. Es wurde eine Kooperationsplattform ins Leben gerufen.

Der Gründer, Herr KommR Gerhard Pesendorfer bemerkt dazu:

.... Wir wissen, dass es bereits verschiedene Formen von Kooperationsplattformen gibt. Wir legen aber großen Wert auf die Art der Systemgestaltung, da wir diese nicht auf eine Franchise-System aufgebaut haben und daher dem Kooperationspartner die 100% Identität lässt. Unterstützt durch Herrn Dir. Walter Drechsler wurde die Kooperation eingerichtet und gemeinsam die für den Vertrieb notwendigen Erfordernisse erarbeitet.

Für bereits aktive Kooperationspartner stellt sich die Zusammenarbeit so dar:

VM Karl Schwarz, Bgld.

.....der Entschluss, diese Partnerschaft einzugehen war für mich rasch gefällt. Als Einzelkämpfer habe ich sofort einen breiten Zugang zu Produkten des gesamten Versicherungsmarktes und vor allem die 100 % Erledigung der Schadensfälle durch das professionell geführte Backoffice. Dies schafft mir die Zeit zur optimalen Kundenbetreuung....

VM Rakwetz, NÖ

.... Der Eintritt in eine große Organisation bietet mir die Möglichkeit an Know-How und Spezialprodukte zu kommen, bzw. durch eine andere Umsatzgröße an kostendeckendere Provisionen zu gelangen.

Sämtliche Versicherungsunternehmen und Fondsgesellschaften bis hin zu Private Equity sind bei M.B.P. in aktiver Geschäftsbeziehung. Die absolut breite Produktstreuung bringt dem Kooperationspartner konkurrenzlose Produkte und gewährt die Absicherung seines Kundenstocks.

VB Georg Mouratidis, Wien

.... Ich habe mit M.B.P. einen Partner gefunden welcher meinen Kundenstock zu 100 % sichert, sollte ich eines Tages aus dieser Partnerschaft ausscheiden wollen. Weiters gibt mir M.B.P. die Möglichkeit im Bereich der Sachversicherung konkurrenzlose Produkte anzubieten.

Dir. Walter Drechsler

.... M.B.P bietet Information, Hilfestellung und Erledigung im Bereich von Schadensfällen, um dem Kooperationspartner den Rücken für die Aquisition freizuhalten.

Viele Makler in Österreich, die Ihre Dienstleistung ohne großen Personalaufwand betreiben, stoßen bald an Ihre Zeitgrenzen. Für diese Gruppe aber auch Makler, die Ihre Kosten senken wollen (müssen) hat M.B.P. dieses Konzept der Maklerkooperation entwickelt.

KommR Gerhard Pesendorfer:

.... Wir bieten eine individuelle auf jeden Partner zugeschnittene Kooperationspartnerschaft zur Optimierung Ihres Geschäftsverlaufes!